

# 處世錦囊 1：你所堅持的是原則還是偏見？

Date: 2018/8/11

待人處世的過程中，「堅持原則」本來是正常的，問題是：

**你所堅持的看法究竟真的是原則？還是自己的偏見？**

如果對任何事都堅持自己的想法才是對的，堅持要用自己的做法。只管自己，別人的建議和商量，都不願意接受，也不願意為任何人改變，不替別人設身處地著想，到最後可能於人於事都會造成傷害。你以為這是堅持「原則」，其實不是！你所堅持的，不過是個人的偏見，這就是「我執」（以我的看法為主的一種堅固執著）。

堅持原則，是指自己所堅持的，也會為其他人所接受；不僅現在的人可以接受，未來的人也可以接受，甚至過去也曾經被人接受過，這才叫做原則。

做人有做人的原則，做事有做事的原則。做人的原則首先要「保護自己」，可是保護自己並不表示要傷害他人；考慮自己的同時，也要尊重他人，自己受益，也希望對他人有幫助，秉持彼此互惠互助的立場，這種原則才是對的。

**做事的原則，應該要以大多數人的利益為考量，如果所堅持的原則，是出於自私或為了少數人，或貪圖一時的方便，這就是偏見，就是執著。**

許多人經常分不清到底是「擇善固執」，還是把個人的偏見當成了原則？其實，只要觀察別人對這件事情的觀感，就能判斷出究竟是偏見還是原則。

如果你的想法和做法，讓每個人都覺得受不了、很痛苦，每個人都覺得那是錯的、有問題的，只有你認為是對的，那很可能就是偏見。能夠符合每一個人或是多數人共同的想法和意願，那才是原則。

原則並不是一成不變的，它會隨著時間或區域環境的不同而有所改變，唯一不變的是：一定是為眾人著想，能夠為大家所樂於接受的。

執著偏見的人，就是我執太重。我執會帶給我們很多煩惱，因為自我意識太強，自我中心太堅固，就會堅持自己的性情或想法，全身如同刺蝟般長滿利刺，「稜角」很多，動則傷人，而無法圓融待人。

所以有人說：「做人處事要內方而外圓」，「內方」就是原則，「外圓」就是不傷人。雖然在心裡有一定的標準，可是當需要變通的時候，也不要執意不變，食古不化。必須要有一些善巧方便，觀念想法適時地轉一個彎、換個角度，或是多用同理心、柔軟語，這樣才不會讓人覺得你很難相處，事情才容易成就。

時時提醒自己「內方外圓」的原則，也是化除我執的方法之一，更進一步說，如果我們能夠放下我執，不以自我為中心，任何事情都能看得開、看得淡、放得下，而且能夠包容所有的人、所有的事，自然而然就不會有偏見，當然就沒有煩惱了。

## 處世錦囊 2：竹子哲學

竹子哲學，有多少人熬不過那 3 公分…

現在就來看看，你忍不忍得住這三公分…

竹子有四個器官：

- 一、竹根:竹根是竹子最堅硬的部份，由側芽可以生竹筍成竹稈。
- 二、竹稈:竹稈為中空有節，成長迅速，是竹子最具有經濟價值的部份。
- 三、竹葉:竹葉扁平先端形狀尖銳，底部鈍形或稍具圓狀，具有落葉性。
- 四、竹筍:竹筍是竹自根基生出的嫩芽，為竹籜所包裹。竹筍又稱竹胎和竹芽。

### 竹子的一生

竹子的開花是一種自然的現象，也是表示竹子生命快結束的一種徵兆。

一般竹子在要開花的前一年，即不長筍，開花後，竹稈在一、二年內就會乾枯死亡，但在竹稈枯死後，竹林仍會繁殖下去，因為竹子的地下莖沒有枯死，而且落地的種子也會生根，經過五至十年後再重新長出幼苗，但是竹子開花的週期很難預測，從三十年到百年以上的都有，甚至有的竹種沒有開花的紀錄。

### 竹子的成長過程

竹子用了 4 年的時間，才僅僅生長了 3 公分。卻在第五年開始，以每天 30 公分的速度瘋狂的成長，在這個衝刺期，僅僅用了六週的時間，就可以長到了 15 公尺。竹子卻用了 4 年時間扎穩根基…

其實，我們看不到的是在前面的四年，竹子將根在土壤裡延伸了數百平米，紮實了根基…就像做人做事一樣，不要擔心。

你此時此刻的付出得不到回報，或是看不到成長就放棄，因為你的付出都是為了紮根。突破竹子極限就是有做大事的特質。那麼，做大事的人，有什麼特質呢？

### 做大事的人，有 10 大特質

- 1、忍得住孤獨
- 2、耐得住寂寞
- 3、挺得住痛苦
- 4、頂得住壓力
- 5、擋得住誘惑
- 6、經得起折騰
- 7、受得起打擊
- 8、丟得起面子
- 9、擔得起責任
- 10、提得起精神

竹子四年只長 3 公分？

但是到第五年瘋狂長高(假如換成我們，是否在第四年已經放棄長高的機會?)

## 處世錦囊 3：以利相交，利盡則散；以勢相交，勢敗則傾

習近平在澳門的演講，引用一句非常經典的話：

以利相交，利盡則散；

以勢相交，勢敗則傾；

以權相交，權失則棄；

以情相交，情斷則傷；

唯以心相交，方能成其久遠

合伙做事也好，人際交往也好，都應珍惜緣分，珍惜時光；

以善為念，學會感恩；以誠相待，以心相交！

與高者為伍，與德者同行，必得善果！

\*\*\*\*\*

## 處世錦囊 4：說服人的三大要素

### 說服人的三大要素

01. 理性，佔 10%，說話有邏輯性

02. 感性，佔 30%，察言觀色，知道甚麼時候說甚麼話

03. 人格，佔 60%，給人的第一印象，舉手投足之間，將決定別人是否認同你所說的話。努力提升自己的人格，加上無私的奉獻，將讓自己更成功。

### 溝通的關鍵

表情佔 60%、態度 30%、內容佔 10%

當溝通者的眼神與說話內容不一致的時候，人們通常選擇眼神為主

### 花若盛開，蝴蝶自來。

期許自己成為有香氣的人，人格的(香味)會聚集群眾，這樣的人是有實力的，一呼百諾，較有號召力也較容易成功。

## 處世錦囊 5：處事錦囊 <識人四要>

社會上或團體裡，常常可以看到，有的人彼此做朋友，做到最後做不下去，絕交了，他會說：「算我瞎了眼，不識人。」也有的人在相處多少年以後，彼此只為小事意見不同，或是個性不同，或是利益分配不均而翻臉無情、六親不認，久遠情誼，一時之間化為烏有，實在可惜，這些都是識人不夠所引起。如何才能識人？何謂識人四要？

### 第一、淡中知真味

人與人相交，所謂「君子之交淡如水」，一個好朋友，他不會是「有友如華」，你如花美麗，人氣正盛，他就和你往來，等你像花萎謝了，就丟到地下不要了；也不會是「有友如秤」，你地位重要了，他就依附你，你人微言輕，他就傲慢起來，這都是不對的。我們交的朋友，要如青山叢林，群類眾鳥都能雲集；要如大地盤石，讓人感到安全厚實。所以真正的朋友，要從平淡裡知有真味。

等於我們吃菜一樣，太油、太膩、太豐盛，你吃了幾次可能就不高興吃，反之，青菜豆腐，百吃不厭，就能吃出真味來。

### 第二、酒肉無知交

你交朋友，天天只在吃喝玩樂的上面，怎麼會有真心交情？有云：「酒肉兄弟千個有，落難之中無一人。」有得吃、有得喝、有得玩，大家嘻嘻哈哈，等到真正患難的時刻，一個個就避不見面，不肯相助了。

### 第三、日久識英奇

所謂：「路遙知馬力，日久見人心。」你交朋友也要耐煩，不可要求一下子就能瞭解、就能知心，人情知交沒有那麼快速的，總要經過一些時日，慢慢發現彼此的優缺點。是不是有正義感、同情心、慈悲心？有什麼特長？有什麼奇異之能？這都要時間相處來發現，才能相互包容、提攜、進步、成長。

### 第四、患難見真情

朋友之交有三種，上等朋友：推衣解食患難扶持；中等朋友：同甘共苦互助互勉；下等朋友：利用友誼非法行事。在患難的時候，一個人的忠貞氣節就能顯現，才能知道朋友的真心、真情在那裡。尤其在患難中，能不退票的人，才是令人敬佩。

古人說：「賣金須向識金家」，老馬能識途，慧眼識英雄，生活在這世間上，識人四要則不可少。